

保育園・こども園のための

収支改善コンサルティング

園とともに歩み続けて70年！

グループで5法人15施設の運営、
全国500法人700園の会計業務の実績！

チャイルド社グループの幼保経営サービスだからこそ
できる経営コンサルで園を強力にサポート！

赤字決算、
理事会でどうやって説明しよう…

ウチの収支の状況は
大丈夫なのかなあ…

収支改善
コンサルティング
受付中!!

収入改善

人件費率の改善

キャッシュフロー相談

市場・近隣園調査

第一弾
キャンペーン

収支改善コンサルティング
お申し込みの方

通常価格 ~~450,000円~~

キャンペーン価格 (税別)
300,000円~

収支改善コンサルティングとは

直近の会計資料やヒアリング内容から園の収支状況を分析し、園の経営的な課題や収支改善の可能な部分を明らかにした上で、経営改善のための提言・提案を行います。

収支改善コンサルティングのながれ

経営分析

- ①現状・将来の計画についてのヒアリング
- ②法人の財務状況の検証
- ③地域市場・競合他園の調査・比較
- ④経費・支出の見直し・改善策

改善提案

- ⑤収入の見直し・改善策
- ⑥保育に関する提案
- ⑦今後の支出計画や認定こども園への移行の検討など

※キャンペーン対象項目

経営・運営コンサル

グループでの園運営・会計業務の実績を活かし、法人・園の経営・運営全般について、助言・提案を行います。

- 財務・収支改善コンサル
- 法人(理事会・評議員会)運営コンサル
- 人事・労務・採用コンサル
- 行政届出業務コンサル

新園・新施設設立コンサル

グループでの園運営・開設の経験を活かし、法人事業の拡大・改革のための新園、新施設の設立・設置に関して、助言・提案とともに、財務面・行政手続面でのサポートを行います。

- 新園・新施設の設立に関わる市場調査
- 設立計画・スケジュールの相談・策定
- 財務面・補助金に関する調査・提言
- 行政対応の助言・書類作成のサポート

マーケティング・ブランディングコンサル

これからの更なる少子化時代に、地域・保護者から「選ばれる園」になるために。法人・園のブランディングやマーケット分析から改善提案を行います。

- 法人・園の現状分析
- 地域・近隣園のマーケット調査
- ブランディング戦略の提言
- 広報ツールの見直し・改善提案

認定こども園移行コンサル

保育制度の変化、地域の少子化等を見据えての保育所の認定こども園移行について、認可に関わる諸条件や必要な手続について、助言・提案・サポートを行います。

- 認定こども園化の可否・条件、地域・市場調査
- 認可手続のスケジュール作成
- 行政対応の助言・書類作成サポート
- 職員・利用者向け説明のサポート

お客様の声①

これまでなかった赤字決算の年度が出てきて経営状態が悪化してきた。

何をどうしたらよいか困っていました。チャイルドのコンサル部に相談し、財務分析や収支改善の方法を提案してもらい、これまで長い間、漫然と続けてきたことを一つ一つ変えていきました。外部の人からの提案があると、法人・園のこれまでの仕組みを変えることが自分たちだけでやるよりもやりやすかったです。



理事長 A

お客様の声②

園の保育・教育理念をもっとうまくアピールしたいと思っていました。

長らく園を運営し、保育の内容については周囲の園に負けない自信があるのですが、地域に新しくできた園と比べるとそこを上手く発信できていないと感じていました。チャイルドのコンサル部に入ってもらい、園・法人のこれまでに積み上げてきた実績を活かしつつ、園の魅力を園の外観やHPをアピールできるようにしました。園児や保護者の方々からも好評です。



園長 B

お客様の声③

認定こども園への移行を以前から考えていました。

将来を見据えて、認定こども園への移行が必要ではないかと悩んでいました。チャイルドのコンサル部で、移行に必要な条件や行政手続について教えてもらい、移行することを決心しました。行政への対応だけでなく、職員や保護者への対応・説明についてもサポートしてもらい助かりました。



理事長 C

お客様の声

成功につながるきっかけは、お問い合わせから。

株式会社 幼保経営サービス
コンサルティング部

東京都杉並区天沼 3-3-3 澁澤荻窪ビル 4F



お電話

03-6915-1910

受付時間／平日 9:00 ~ 17:30



メール

yohokeiei_consulting@child.co.jp